


**LA VISITA**
*Giovani imprenditori*

## Niederstätter, accolto il Gruppo Ance Lotta alla concorrenza a basso costo


**GIOVANI COSTRUTTORI VENETI E NIEDERSTÄTTER** un impegno comune

Già da qualche tempo il gruppo Ance Veneto giovani è impegnato nella lotta contro la concorrenza a basso prezzo e poco qualificata. In tale contesto si inquadra la serie di eventi "Ciclo del bello", una serie di conferenze organizzate nelle "Ville Venete" con l'obiettivo di informare i costruttori che incaricare un'impresa seria, alla fine, ripaga sempre. Condividendo tale obiettivo, la Niederstätter spa ha sostenuto l'iniziativa ed invitato i giovani imprenditori di Ance Veneto che a metà aprile sono rimasti in Alto Adige per due giorni. I giovani costruttori hanno visitato un cantiere nei pressi di Bressanone e il centro

di formazione Niederstätter presso il Safety Park di Bolzano, nonché fatto tappa presso la sede operativa a Steg presso Campodazzo, dove hanno incontrato Maria Niederstätter, con la quale hanno avuto un vivace scambio di idee: "L'iniziativa di questi giovani imprenditori di puntare a una maggiore qualità nell'attività di cantiere ci è subito piaciuta. È proprio ciò su cui insistiamo anche noi, già da molti anni. Siamo, infatti, convinti che macchine di alta qualità abbinate a consulenza competente e servizio al top conducano a una maggiore produttività e, quindi, a maggiori guadagni per l'impresa edile".

**LA FORMAZIONE**
*Sviluppo di progetti ERP*

## Neolaureati a caccia di esperienza Eos, porte aperte a futuri collaboratori

Dal primo marzo dieci neolaureati in economia o informatica stanno frequentando un programma di formazione di sei mesi promosso da Eos Solutions spa di Bolzano che offre poi loro la possibilità di essere assunti come consulenti o programmatori Erp. Si tratta della seconda edizione di tale programma suddiviso in tre fasi che l'azienda associata ad Assoimprenditori Alto Adige propone a giovani laureati che hanno così l'opportunità di acquisire le conoscenze professionali necessarie per la gestione e lo sviluppo di progetti Erp, nonché raccogliere le prime esperienze sul campo. Appena completata la formazione in aula, i giovani possono poi svolgere uno stage ed essere inseriti nelle varie strutture di Eos a Bolzano, Milano, Bologna e Padova, gettando così uno sguardo nell'attività di un po' tutta l'organizzazione. Dal 2.000 Eos Solutions è attiva con i propri servizi di software Erp sul mercato italiano ed austriaco


**TEORIA E PRATICA CON EOS ACADEMY**  
 formazione di neolaureati

e per il terzo anno consecutivo ha ottenuto il riconoscimento di primo Partner di Microsoft in Italia per tutti i prodotti Microsoft Dynamics (Nav, Ax e Crm). L'azienda ha la propria sede principale a Bolzano ed occupa complessivamente più di 200 collaboratori.

**SOLUZIONI INNOVATIVE PER IL MERCATO DEGLI ELETTRODOMESTICI DI ALTA GAMMA**

# Un sogno finalmente realizzato

*Creatività, tenacia e flessibilità verso la clientela sono le giuste basi per crescere. Lingue fondamentali*


**LUCA STAGNOLI** Apparetebau srl di Laghetti/Egna

Per la serie "Tecnica: un lavoro da sogno!" oggi pubblichiamo il ritratto di Luca Stagnoli, Apparetebau srl di Laghetti/Egna.

Non sono in molti che possono affermare di aver raggiunto il proprio obiettivo, ma lui può farlo. Già alle elementari, infatti, sognava che "da grande" sarebbe diventato "meccanico". Adesso che da tre anni lavora alla Apparetebau srl di Laghetti, l'azienda del gruppo tedesco Gronbach, specializzata nella fornitura di soluzioni e sistemi in acciaio, in particolare per il settore degli elettrodomestici, Luca Stagnoli sente che a livello professionale ha realizzato il sogno della sua vita.

**Non sapere cosa significa "noia"**

Cercare nuove strade e soluzioni per lanciare prodotti robusti e di grande valore qualitativo per il mercato degli elettrodomestici di alta gamma è questo che deve fare Luca Stagnoli come responsabile del reparto sviluppo e preparazione serie. "Tra i miei compiti rientra lo sviluppo di nuove soluzioni tecnologicamente all'avanguardia e la cura dei contatti con i nostri partner, anche se io in particolare mi occupo di tutelare la proprietà industriale della

nostra azienda, in altre parole dei brevetti. Sono, infine, coinvolto nel processo per trovare idee tecnicamente innovative, seguo poi gli studi di fattibilità e il design dei prototipi fino ai calcoli per la messa a punto del prodotto. Non sono, infatti, soltanto gli aspetti tecnici da tenere in considerazione; i clienti prestano grande attenzione anche al 'fattore costo'. Insomma, una cosa è certa: non c'è da annoiarsi!", spiega sorridente il giovane Luca Stagnoli, che dopo le scuole superiori ha scelto di frequentare l'università a Brescia, perché è nato là, ma soprattutto perché c'è una rinomata facoltà di ingegneria meccanica.

**L'importanza delle lingue**

A Luca Stagnoli piace avere una vita ricca di novità e sfide sempre diverse da affrontare, alle quali non si è sottratto neppure da più giovane. "Durante gli studi ho avuto la possibilità di trascorrere dieci mesi in Germania, dove ho imparato il tedesco. E' stata dura, ma ce l'ho fatta e ne sono contento perché anche grazie al tedesco sono riuscito ad entrare in Apparetebau, un'azienda con un forte orientamento all'innovazione e allo sviluppo di nuovi prodotti

che mette in produzione con le più moderne tecnologie produttive. Questi tre anni sono stati intensi, ma anche divertenti e stimolanti dal punto di vista professionale e personale. Ogni progetto comporta una nuova esperienza che arricchisce e fa crescere; è questo uno degli aspetti del mio lavoro che mi piace maggiormente. Non riuscirei a svolgere un'attività monotona e ripetitiva!", sostiene con convinzione Luca Stagnoli, che oltre al tedesco parla anche lo spagnolo grazie alla sua prima esperienza di lavoro dopo la laurea in un'altra azienda attiva a livello internazionale.

**A casa per ricaricare le batterie**

Anche privatamente Luca Stagnoli ama assumersi le proprie responsabilità. Tra poche settimane sarà chiamato ad affrontare una nuova grande sfida che lo riempie di gioia: prima dell'estate diventerà papà per la prima volta. In attesa di questa sua nuova "attività" che occuperà la maggior parte del tempo libero, nel fine-settimana Luca si dedica alla moto e alla bici, ma gli piace anche cucinare e, perché no, stare tranquillamente a casa per rilassarsi e fare il pieno di energie.

**ANCHE L'AZIENDA DI SALORNO AL SALONE DEL MOBILE**

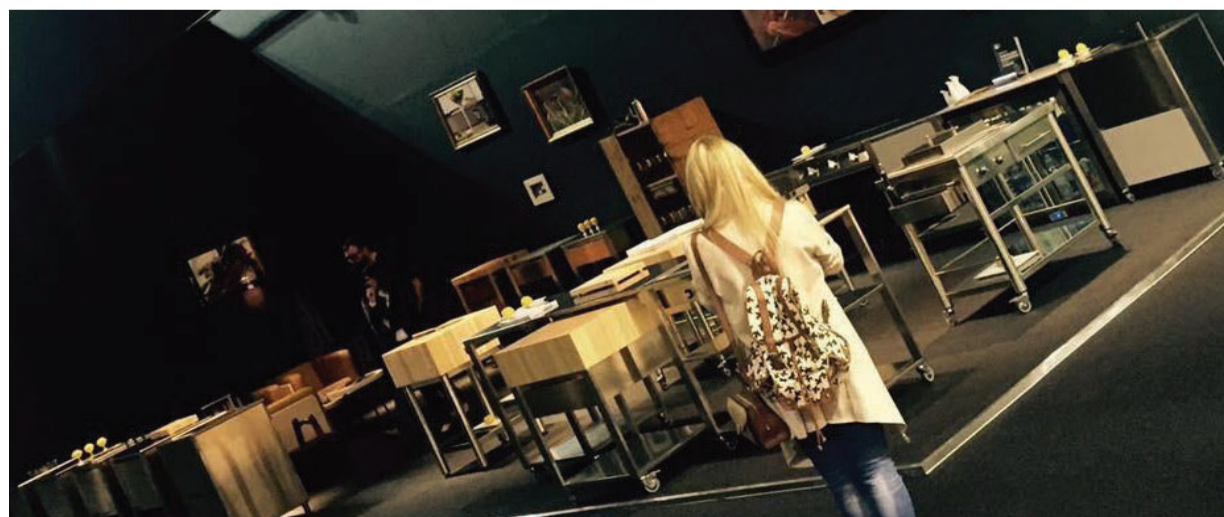
## Jokodomus sbarca a Milano

*Cucine modulari ricche di design e funzionalità*

"O ci sei. O ci devi essere": non è un caso che fosse questo il claim della 55a edizione del Salone del Mobile che si è svolto dal 12 al 17 aprile scorsi a Milano. Con un record di presenze che ha toccato quota 372.150, registrando un incremento del 4 per cento rispetto a due anni fa, quando si erano svolte le precedenti biennali dedicate alla Cucina e al Bagno, la manifestazione si è confermata come "momento must" per gli operatori del settore. E quest'anno a Milano era presente per la prima anche Jokodomus di Salorno, l'azienda associata ad Assoimprenditori Alto Adige nata come produttore di ceppi in legno per un utilizzo alimentare professionale, che da oltre dieci anni si è aperta anche al settore dei moduli cucina, sia per uso interno che esterno, carrelli da cucina e stazioni di cottura. Proprio con questa produzione di nicchia Jokodomus si è presentata al Salone milanese, raccogliendo grandi soddisfazioni.

**L'esperienza milanese**

La Jokodomus non è nuova alle partecipazioni fieristiche che ritiene un veicolo importante per arrivare a un pubblico internazionale, ma il Salone del Mobile ha rappresentato un'esper-


**PRODUZIONE DI NICCHIA IN VETRINA INTERNAZIONALE** Jokodomus di Salorno a Milano

ienza unica per l'azienda sudtirolese, a dimostrazione dell'importanza dell'export come elemento ormai imprescindibile anche per le piccole

aziende. "Da anni partecipiamo regolarmente alle principali fiere di settore in Europa, tra cui spiccano la Maison&Object di Parigi o la IMM di Co-

lonia. A Milano abbiamo però trovato operatori di altissimo profilo con un forte potere di acquisto provenienti un po' da tutto il mondo - coreani, vie-

tnamiti, ecc. - che hanno dimostrato grande apprezzamento per i nostri prodotti", commenta l'amministratore delegato ed "anima creativa" di Jokodomus, Josi Kosta, al rientro da Milano insieme al fratello Franz architetto e designer ([studiofranz.com](http://studiofranz.com)).

**L'azienda**

Avviata nel 1962 da Oskar Kosta come produttore di ceppi in legno per il settore alimentare professionale, grazie alla pregiata qualità del legname utilizzato e a un'esecuzione di alta precisione nel corso degli anni Joko srl si è affermata sul mercato europeo ed internazionale. Dal 2003 l'azienda è gestita dalla seconda generazione, con i fratelli Josi e Franz Kosta che hanno ampliato la produzione al settore della cucina modulare, puntando a un'estetica minimalista ed una funzionalità di alto livello. Al centro del loro interesse c'è la passione per un chiaro linguaggio di forma, associato alle più moderne tecnologie applicate al mondo della cucina. Nel 2015 per la sua cucina modulare "Cunkitchen" Joko Srl ha vinto la medaglia d'oro nella sezione "newcomer" assegnata dal blog [designlines.de](http://designlines.de) durante la fiera Living Kitchen a Colonia 2015.