

## L'EVENTO

Incontro scuole - imprese

## Nei comprensori Burgraviato e val Venosta le aziende hanno aperto le porte ai giovani

Dal 19 al 23 marzo 2012 sono stati poco meno di 550 i ragazzi provenienti da complessivamente nove scuole superiori e professionali del Burgraviato e della Val Venosta che hanno visitato 15 aziende di Assoimprenditori Alto Adige che hanno aperto loro le porte da Gorenza a Postal. L'occasione è stata offerta dall'iniziativa "incontro scuole - imprese" che i comprensori Burgraviato e Val Venosta di Assoimprenditori hanno organizzato quest'anno per la seconda volta insieme. I ragazzi hanno portato a casa preziose informazioni sulle aspettative che il mondo del lavoro ha nei confronti dei futuri collaboratori. Tra i temi che le aziende hanno affrontato insieme ai gio-

vani spiccano problematiche inerenti la produzione, la tecnologia, l'organizzazione aziendale e la messa in commercio dei prodotti. Le aziende hanno dimostrato grande apertura e disponibilità, trasformando così gli incontri in un'esperienza interessante per tutti. Le seguenti aziende hanno preso parte attiva all'"incontro scuole - imprese": azienda energetica spa, Dr. Schär srl, Fructus spa, HOPPE spa (San Martino e Lasa), Iprona spa, Ivoclar Vivident srl, Kunstdünger srl, Maico srl, Lasamarmo spa/Marx spa, Morigel srl, Nägele K.&A. srl, Pedross Karl spa, Siebenförcher G.u.T. & Co. snc, Zeppelin srl, Zipperle spa.

## LA VISITA

Bressanone

## Assoimprenditori, gli Addetti agli acquisti alla scoperta delle soluzioni Rabensteiner

La ditta Rabensteiner di Bressanone, che da oltre trent'anni sviluppa e realizza giardincenter e serre da produzione, è stata la meta dell'ultima iniziativa del gruppo addetti agli acquisti di Assoimprenditori Alto Adige, che si sono ritrovati a Bressanone per visitare l'azienda e conoscere più da vicino come è organizzato e gestito l'ufficio acquisti. Oltre alla sede in Alto Adige, l'azienda ha una filiale in Germania e dal 2007 una in Ucraina. Con un team di circa 60 collaboratori l'azienda è alla costante ricerca di soluzioni sempre nuove e anche individuali per sod-

disfare al meglio le richieste in continuo cambiamento. Gli operatori degli acquisti hanno potuto apprezzare anche l'ultima nata, che l'azienda bressanese ha battezzato "modulo azzurro": la prima vera serra con tetto apribile che evoca cieli tersi. Si tratta di una struttura in acciaio con il tetto che grazie alla sua struttura realizzata in pelli-cola si apre e si chiude completamente con estrema facilità. Per la primavera il gruppo, coordinato da Renate Haller (HOPPE spa), sta pianificando un'altra visita aziendale e più precisamente alla Forst spa di Lagundo.



GLI ACQUISTI SULL'ESEMPIO DELLA RABENSTEINER  
Gli addetti visitano l'azienda di Bressanone

UNO STRUMENTO FLESSIBILE E DINAMICO PER FAVORIRE LE AGGREGAZIONI AZIENDALI

# Rete d'impresa, ecco il contratto

Assoimprenditori organizza un convegno tecnico per scoprirne tutti i vantaggi



Anche l'attuale situazione economica spinge molte imprese italiane a considerare con grande interesse l'opportunità di "aggregarsi" per essere più forti e competitive sul mercato. Gli imprenditori che vogliono scommettere sull'aggregazione quale fattore di crescita e sviluppo delle proprie imprese hanno ora a disposizione un nuovo strumento flessibile e dinamico: il contratto di rete d'impresa. Questa nuova forma di aggregazione imprenditoriale, regolata a livello legislativo dal 2010, si affianca a quelli pre-esistenti per promuovere e consolidare forme stabili di collaborazione tra imprese. Il contratto di rete fornisce una risposta pratica di inquadramento normativo a quell'esigenza che sempre più si fa strada tra le imprese di aggregarsi in modo "leggero", per innovare e acquistare competitività sui mercati senza però rinunciare necessariamente alla propria individualità.

#### Che cos'è e come funziona

Il contratto di rete è semplicemente un contratto tra più imprenditori, con cui questi s'impegnano a collaborare tra di loro al fine di accrescere, sia individualmente che collettivamente, la propria capacità innovativa e la propria competitività sul mercato, senza peraltro dare vita a un nuovo soggetto giuridico. Tale obiettivo potrà essere raggiunto attraverso tre strade maestre, che potranno - ma non necessariamente dovranno - coesistere e che la legge indica espressamente: collaborare in forme e ambiti predeterminati attinenti l'esercizio delle proprie imprese; scambiarsi informazioni o prestazioni di natura industriale, commerciale, tecnica o tecnologica; esercitare in comune una o più attività rientranti nell'oggetto della propria impresa. La caratteristica fondamentale dell'attività della rete è rappresentata, quindi, dalla presenza necessaria di uno scopo comune tra i membri della stessa. La norma individua anche i componenti del contratto di rete, precisando che può

essere stipulato da "più imprenditori", indipendentemente dalla loro rispettiva natura o dimensione economica. Il contratto deve avere una struttura aperta e prevedere, quindi, necessariamente i criteri di adesione di nuovi soggetti. Il cuore della rete è il "programma di rete" con cui gli aderenti indicano i diritti e gli obblighi di ciascun partecipante, le modalità specifiche che consentono l'esecuzione di tali obblighi posti a carico dei contraenti, nonché la realizzazione dello scopo comune a tutti i contraenti.

#### La manifestazione

Per dare una risposta ai molti quesiti e curiosità che anche in Alto Adige sta suscitando questa nuova tipologia di aggregazione, Assoimprenditori Alto Adige organizza un convegno sul tema "le aggregazioni tra imprese e i contratti di rete", che avrà luogo giovedì, 12 aprile 2012, con inizio alle ore 14.30, presso la sede associativa a Bolzano. Dopo i saluti e l'introduzione da parte del direttore di Assoimprenditori Alto Adige, Josef Negri, il programma prevede tre interventi tecnici per illustrare la tematica nei suoi più diversi aspetti: "le forme di aggregazione tra imprese", Fabrizio Rensi (coordinatore del servizio affari giuridici di Assoimprenditori); "natura giuridica dei contratti di rete", Walter Crepaz (presidente della camera dei notai di Bolzano); "aspetti fiscali e contabili delle reti d'impresa", Andrea Maria Nesler (presidente dell'ordine dei dottori commercialisti e degli esperti contabili di Bolzano). Concludono la manifestazione le testimonianze di imprese su contratti di rete in fase di incubazione e un dibattito tra i partecipanti. Per motivi organizzativi è richiesta la conferma di partecipazione (alla c.a. Vera Stemberger, tel. 0471 220444, fax 0471 220460; e-mail: v.stemberger@assoimprenditori.bz.it).

DALLA PRODUZIONE ALLA COSTRUZIONE DI GRANDI IMPIANTI

## Crescita personale e professionale

"La vera sfida è creare progetti importanti in breve tempo"

Per la serie "Tecnica: un lavoro da sogno!" oggi pubblichiamo il ritratto di Markus Pfeifer, TechnoAlpin spa di Bolzano. La decisione su cosa fare dopo le scuole medie non è stata difficile per Markus Pfeifer. Il suo grande interesse per il settore tecnico e tutte le materie coinvolte - elettronica, idraulica, informatica ed elettrotecnica - l'hanno, infatti, portato a scegliere senza alcun dubbio l'istituto tecnico in lingua tedesca di Bolzano "Max Valier". Dopo la maturità nel 1996, il servizio di leva a Bressanone e alcuni mesi nell'autocinema del padre arriva l'assunzione alla TechnoAlpin di Bolzano: era il 1° aprile 1998.

Da allora sono passati 14 anni e Markus Pfeifer è cresciuto insieme all'azienda. La TechnoAlpin, fondata nel 1990 da Erich Gummerer, Walter Rieder e Georg Eisath, oggi è una delle più innovative aziende al mondo nel settore della produzione di impianti di innevamento e dispone di una rete mondiale di 25 filiali.

Inizialmente Markus Pfeifer viene avviato al lavoro in produzione, che gli dà così modo di imparare a conoscere la funzione degli impianti di innevamento e tutti i loro componen-

ti. Nel corso dell'inverno successivo, quando in produzione non c'era bisogno di tanta manodopera, Pfeifer ha poi lavorato nel reparto servizio clienti, dove è prevalentemente rimasto per circa tre anni, aiutando e assistendo i clienti, per lo più telefonicamente, a risolvere i problemi sulle singole macchine. Allora la TechnoAlpin contava 22 dipendenti, che oggi sono diventati circa 300: una situazione ben diversa! A partire dal 2001 Markus passa poi a lavorare come tecnico nella costruzione degli impianti, assistente nelle vendite, responsabile dei lavori di costruzione e, infine, come responsabile costruzione impianti.

Nel 2005 assume, infine, l'incarico di responsabile costruzione impianti e software stazioni di pompaggio: i compiti sono gli stessi, ma deve anche coordinare tutti i collaboratori del reparto. Nel 2010 Pfeifer diventa responsabile di altri due reparti: per il sistema di gestione dell'impianto Atlas e il montaggio impianti. Oggi il giovane padre di Nino Ponente a 34 anni coordina complessivamente 34 collaboratori.

"Ho avuto la possibilità di crescere pari passo con l'azienda che nel 1998, quando sono entrato, era ancora relativamente

piccola e giovane. Sono contento perché l'ho vista svilupparsi nell'importante realtà che è adesso. Il lavoro mi è sempre piaciuto anche perché mi ha permesso di stare molto all'aria aperta, spezzando la monotonia del lavoro alla scrivania. Durante questi anni ho avuto l'occasione di poter viaggiare e visitare paesi in tutto il mondo, tra cui la Nuova Zelanda, Stati Uniti, Russia e Cina, solo per citarne alcuni. Ma ciò che mi piace di più del mio lavoro è senza dubbio il fatto che posso mettere in pratica tutto ciò che ho studiato durante le superiori: dall'elettronica all'idraulica. Nel mio reparto, infatti, si lavora in tutti quei settori, che hanno fatto parte dei miei studi", racconta Markus. "Per me la più grande sfida consiste però nell'ideare progetti grandi e importanti in pochissimo tempo. Inoltre, qui in TechnoAlpin, ho la possibilità, come tutti gli altri miei colleghi, di lavorare in modo autonomo, dando il mio contributo personale all'azienda, e questo è sicuramente l'aspetto che mi stimola maggiormente", spiega con entusiasmo il giovane collaboratore della TechnoAlpin, che progetta e realizza impianti di innevamento completamente manuali oppure automatizzati.



MARKUS PFEIFER TechnoAlpin spa di Bolzano

# EDILcom s.r.l.

## Costruzioni - ristrutturazioni - manutenzioni

Via Sorrento, 39 - 39100 Bolzano

Cell 3464793233 / 3358302094 - e-mail: edilcom@edilcom.bz.it