

Corso - Kurs

4/2077 - Preisverhandlungen und Abschlusstechniken - Sicher über die Preishürde

Lehrgang Power im Verkauf

Ente organizzatore - Organisator

CTM – Zentrum für Technologie und Management GmbH, Schlachthofstraße 57, 39100 Bozen
nur für Mitgliedsfirmen des Unternehmerverbandes Südtirol

Kursbetreuung: Martina Gufler (m.gufler@unternehmerverband.bz.it)

Destinatari - Zielgruppe

Verkäufer/innen im Innen und Außendienst , Mitarbeiter/innen mit Kundenkontakt;

Prerequisiti - Voraussetzungen

-

Obiettivi - Ziele

Preisverhandlungen souverän führen: Mehr Strategien in Preisverhandlungen!

- Verhandlungstricks und ihre Abwehr
- Todsünden in der Preisverhandlung
- Der richtige Preismoment
- Unterschiedliche Verhandlungsebenen erfolgreich nutzen
- Durch den Fragetrichter zum Abschluss

Contenuti - Inhalte

„Zu teuer“. Diese Worte sind nicht das Ende, sondern der Anfang einer Preisverhandlung. Viele Verhandlungen scheitern an der Preisfrage. Erfolgreich verkaufen heißt, höhere Preise erfolgreich zu argumentieren. Mit gezielten Strategien und professionellen Abschlusstechniken überspringen Sie sicher die Preishürde.

- Die Fähigkeiten des erfolgreichen Verkäufers: von Techniken bis hin zu Verkaufsstrategien
- Persönliche Qualitäten: Wie man die notwendigen Qualitäten im Verkauf entwickelt
- Die Zielkundenstrategie: Identifizierung von Kunden mit hohem Potenzial
- Verkaufstechniken: Eröffnung des Verkaufsgesprächs, Aufdeckung, Angebot. Umgang mit
- Einwänden, Abschluss

TRAININGS-STIL

- *Einfache Praxistipps statt komplizierten Theorien.*
- *Spannende Übungen statt trockenen Vorträgen.*
- *Persönliches Training statt allgemeinen Grundsätzen.*

Der Kurs ist Teil des Lehrgangs „Power im Verkauf“!!

Docente - Kursleiter

Mag. Bernhard Ahammer (Comment) – akademisch überprüfter Kommunikationstrainer

Lingua di insegnamento - Unterrichtssprache

Deutsch

Durata/calendario/orario - Dauer/Kalender/Stundenplan

7 Stunden

12/05/2025

von 09.00 Uhr bis 13.00 Uhr und von 14.00 Uhr bis 17.00 Uhr

Luogo di svolgimento - Abhaltungsort

Unternehmerverband Südtirol, Schlachthofstraße 57, 39100 Bozen

[Anfahrtsskizze](#)

Termine di iscrizione - Anmeldeschluss

Montag, 17. März 2025

Quota di partecipazione - Teilnahmegebühr

€ 440,00 + MwSt.

Schulungsunterlagen inbegriffen. Die Kursgebühr enthält auch die Kosten für das Mittagessen.

Der/Die zweite Teilnehmer/in desselben Unternehmens erhält einen Preisnachlass von 10%. Bei der Anmeldung einer 3. Person gewähren wir für diese einen Preisnachlass von 20%!

Dieser Betrag kann für Fondimpresa-Mitglieder über das „Betriebliche Schulungskonto“ gefördert werden. Mitglieder des Unternehmerverbandes können für die Erstellung des Ansuchens um Unterstützung beim CTM anfragen.

Attestato di frequenza - Teilnahmebestätigung

Jeder Teilnehmer, der mindestens 85% der Gesamtstunden besucht hat, erhält am Ende der Ausbildung eine Teilnahmebestätigung.