#### **CTM**

# Zentrum für Technologie und Management GmbH Centro di Tecnologia e Management Srl

### Corso - Kurs

4/2076 - Präsentieren Sie Ihre Produkte mit POWER - Kunden überzeugen durch kraftvolle Argumente

### Lehrgang Power im Verkauf

# **Ente organizzatore - Organisator**

CTM – Zentrum für Technologie und Management GmbH, Schlachthofstraße 57, 39100 Bozen nur für Mitgliedsfirmen des Unternehmerverbandes Südtirol

Kursbetreuung: Martina Gufler (m.gufler@unternehmerverband.bz.it)

## Destinatari - Zielgruppe

Verkäufer/innen im Innen und Außendienst , Mitarbeiter/innen mit Kundenkontakt;

### Prerequisiti - Voraussetzungen

-

#### **Obiettivi - Ziele**

Produktvorteile überzeugend zu präsentieren und maximale Kaufimpulse zu erzielen: Mehr Überzeugungskraft durch attraktive Argumentation!

- Ihre großen Leistungsvorteile zum Mitbewerber
- Präsentationsverstärker gekonnt einsetzen
- Vom Produktmerkmal zum Kundennutzen: Ihre persönliche Nutzenfibel
- Attraktivitätssteigerung durch Formulierungshilfen
- Psychologische Attacke auf die Kaufbedürfnisse

### Contenuti - Inhalte

Die Wettbewerbsvorteile Ihres Unternehmens: So entwickeln Sie eine Unternehmenspräsentation mit starker Wirkung auf Neukunden

Die fetten Jahre sind vorbei! Jetzt kommt die Zeit des aktiven Verkaufens. Der kritische Kunde fragt sich heute beinhart: Was habe ich davon? Diese Frage müssen Sie als Verkäufer glasklar beantworten können. Wer nur seine Produkte beschreibt, endet in der Preisschlacht.

Wir erstellen Ihre konkreten Leistungsvorteile in einer persönlichen Nutzenfibel. Damit lösen Sie größere Kaufimpulse beim Kunden aus und erzielen mehr Umsatz und höhereDeckungsbeiträge.

### TRAININGS-STIL

- Einfache Praxistipps statt komplizierten Theorien.
- Spannende Übungen statt trockenen Vorträgen.
- Persönliches Training statt allgemeinen Grundsätzen.

#### **CTM**

# Zentrum für Technologie und Management GmbH Centro di Tecnologia e Management Srl

Der Kurs ist Teil des Lehrgangs "Power im Verkauf"!!

## **Docente - Kursleiter**

Mag. Bernhard Ahammer (Comment) - akademisch überprüfter Kommunikationstrainer

# Lingua di insegnamento - Unterrichtssprache

**Deutsch** 

## Durata/calendario/orario - Dauer/Kalender/Stundenplan

2 Tage (14 Stunden)

31/03/2025 01/04/2025

jeweils von 09.00 Uhr bis 13.00 Uhr und von 14.00 Uhr bis 17.00 Uhr

## Luogo di svolgimento - Abhaltungsort

Unternehmerverband Südtirol, Schlachthofstraße 57, 39100 Bozen Anfahrtsskizze

### **Termine di iscrizione - Anmeldeschluss**

Montag, 17. März 2025

## Quota di partecipazione - Teilnahmegebühr

### € 880,00 + MwSt.

Schulungsunterlagen inbegriffen. Die Kursgebühr enthält auch die Kosten für das Mittagessen.

Der/Die zweite Teilnehmer/in desselben Unternehmens erhält einen Preisnachlass von 10%. Bei der Anmeldung einer 3. Person gewähren wir für diese einen Preisnachlass von 20%!

Dieser Betrag kann für Fondimpresa-Mitglieder über das "Betriebliche Schulungskonto" gefördert werden. Mitglieder des Unternehmerverbandes können für die Erstellung des Ansuchens um Unterstützung beim CTM anfragen.

## Attestato di frequenza - Teilnahmebestätigung

Jeder Teilnehmer, der mindestens 85% der Gesamtstunden besucht hat, erhält am Ende der Ausbildung eine Teilnahmebestätigung.